

10.12.2018

REPRESANTANTE DE VENTAS ESPAÑA* & PORTUGAL

*Galicia, Asturias, Cantabria, Castilla y León, Extremadura

100% (H/M) Puesto basado en España

REFERENCIA-NO. PS-034

EL RETO

- Responsable de la gestión del ciclo completo de ventas ASM (After Sales Market) en la red de distribuidores de bicicletas en Portugal y el noroeste de España.
- Gestión de relaciones con los diferentes grupos de interés de nuestros socios de distribución (Compradores, representantes de ventas, personal de comunicación y marketing, así como el gerente general/CEO)
- Análisis del área de ventas respectiva y proporcionar información relevante de su sector a los socios.
- Asesoramiento a los distribuidores sobre cómo obtener eficiencia en el manejo del proceso de distribución, la organización de la planificación de ventas y la sincronización con los procesos logísticos de DT Swiss.
- Gestión del proceso de previsión de ventas y de requerimientos de mercado.
- Realimentación sobre funcionalidades importantes del ASM, nuevos enfoques de distribución, nuevos actores en el mercado, comportamiento de los competidores y detección de posibles oportunidades de mercado.

EL PERFIL

- Diplomado en Administración de Negocios o en Ingeniería Industrial.
- Experiencia confirmada en ventas, idealmente en la industria del ciclismo.
- Excelente capacidad de comunicación y comportamiento profesional ejemplar.
- Bilingüe Español-Inglés, el Francés es un plus.
- Conocimientos sólidos en MS-Office
- Alta flexibilidad y disposición para viajar y hacer desplazamientos frecuentes.
- Habilidades de coordinación
- Apasionado/a por la industria del ciclismo y sus productos.
- Excelente trabajo en equipo y espíritu cooperativo.
- Resistente y persistente
- Responsable e independiente

LO QUE OFRECEMOS

- Un equipo bien establecido y altamente motivado
- Actividades variadas e interesantes
- Infra estructura moderna
- Condiciones de empleo atractivas
- Ambiente de trabajo atractivo y dinámico

UN NUEVO COMIENZO PARA USTED

HAZ QUE EL MUNDO DE LA BICICLETA SE MUEVA CON NOSOTROS!

Puede descubrir más sobre nuestro sitio web: www.dtswiss.com

Nuestro Departamento de Recursos Humanos responderá con gusto a todas sus preguntas y está ansioso de recibir su candidatura bajo la referencia: PS-034.

10.12.2018

SALES REPRESENTATIVE SPAIN* & PORTUGAL

- Galicia, Asturias, Cantabria, Castilla y León, Extremadura...

100% (M/F) based in Spain

REFERENCE-NO. PS-034

YOUR CHALLENGE

- Responsibility and management of the complete sales cycle of an ASM model year to Bicycle Dealers Network for Spain
- Relationship management with the different stake holders on the side of our distribution partners (*buyers, sales representatives, communication and marketing staff as well as the general manager/CEO*)
- Analysis of the respective sales area and provision of advice to the distribution partner
- Providing advice to the Dealers on how to gain efficiency in the handling of the distribution process, the organization of the sales and distribution planning and the synchronization with the logistic and informational processes of DT Swiss
- Management of the forecasting process and market requirements with the internal cockpit team and the customer
- Feedback on important ASM functionalities, new distribution approaches, new market entrants, competitor behaviour and demonstration of potential market opportunities

YOUR PROFILE

- Degree/diploma in business administration or industrial engineering
- Well-grounded sales experiences, ideally in the cycling industry
- Exemplary communication skills as well as professional behaviour
- fluent in Spanish and English, French knowledge is a plus
- Funded MS-Office know-how
- High flexibility and willingness to travel
- Quick comprehension and good joined-up thinking
- Distinctive conception and coordination skills
- passionate about the cycling industry and its products
- Committed teamplayer
- Resilient and persistent
- Responsible and independent

WHAT WE ARE OFFERING

- An established and motivated team
- Interesting and varied activities
- Modern infrastructure
- Attractive employment conditions
- Sporty and dynamic working environment

YOUR NEW START

GET THE BICYCLE WORLD MOVING WITH US!

You can find out more about our company on our website: www.dtswiss.com

Our HR department will happily take the time to answer any questions you may have and is looking forward to receiving your complete application together with the reference no. PS-034.